



Description de l'annonce :

Créé en 1988 par Fabrice LEPOTIER, le **Groupe EFINOR** est actuellement composé de 17 filiales. Son ADN est la transformation du métal, et il est organisé autour de trois compétences complémentaires et interconnectées permettant de proposer des prestations globales à ses clients :

- **Engineering**, matière à réfléchir, avec l'appui des bureaux d'études répartis sur l'ensemble du territoire français et à l'international,
- **Manufacturing**, matière à façonner, par les ateliers et chantiers de construction,
- **Support**, matière à faire durer, avec ses équipes de maintenance.

La Société **EFINOR ENGINEERING IDF**, filiale du Groupe **EFINOR**, est un Bureau d'Etudes spécialisé dans le domaine d'ingénierie mécanique et calcul. Il dispose d'un hall de montage et d'intégration, réalise les assistances techniques, et dispose de plateaux dédiés clients. Le BE évolue dans différents domaines tels que l'énergie (nucléaire et renouvelable), la défense, l'aéronautique, les sciences...

Dans le cadre du développement de ses activités Ingénierie sur la Région Parisienne, la société **EFINOR ENGINEERING IDF** recherche actuellement un(e) **Ingénieur(e) Commercial(e)**.

Vos principales missions en lien direct avec le Directeur opérationnel seront de :

- Participer à l'élaboration de la stratégie de développement commercial sur un portefeuille de clients existants mais à développer,
- Prospector, analyser les besoins clients et proposer des solutions adéquates et innovantes,
- Participer aux actions de recrutement en lien avec les équipes techniques et le service recrutement groupe,
- Participer à l'élaboration des offres techniques et commerciales pour des prestations en assistances techniques ou en prestations globales en lien avec les autres entités du groupe,
- Négocier et défendre vos offres auprès des clients.

Diplômé(e) d'un Bac+5 Ecole d'ingénieur, de Commerce ou équivalent, vous bénéficiez d'une expérience de 3 ans minimum en tant qu'Ingénieur(e) commercial(e) ou Ingénieur(e) d'affaire avec composante commerciale **dans une société d'ingénierie**.

Vous êtes ambitieux(se), motivé(e), gagnant(e) et souhaitez évoluer dans un environnement technique à forte valeur ajoutée.

Vous avez un très bon relationnel et un sens de la communication et de la relation client pour fidéliser votre portefeuille clientèle. Vous maîtrisez l'anglais pour le développement de projets à l'international.

Le poste d'**Ingénieur(e) Commercial(e)** proposé est à temps plein à durée indéterminée, et se situe à Trappes dans le département des Yvelines (78).

Votre rémunération vous sera proposée en fonction de vos diplômes et expériences.

Cette offre vous intéresse ? Elle correspond à votre projet professionnel ? Alors qu'attendez-vous pour déposer votre candidature en ligne ?!